



Инвестиционный отчет

30.06.2021

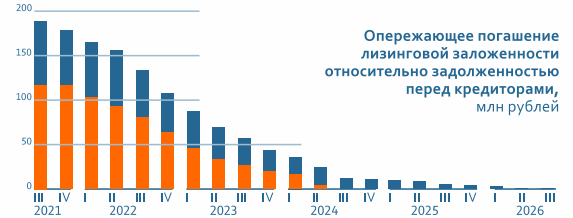
1. LTV (Коэффициент «Долг / Остаток лизинговых платежей»)



ДОЛГ 711 млн Р

ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ

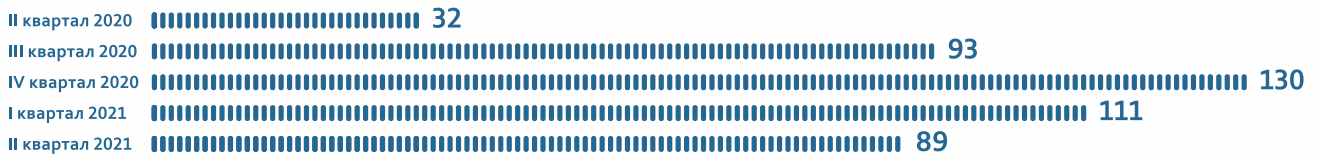
1,308 млрд Р



2. Коэффициент «Проценты к получению / Проценты к уплате»



3. Количество полуприцепов, оформленных в лизинг, в штуках



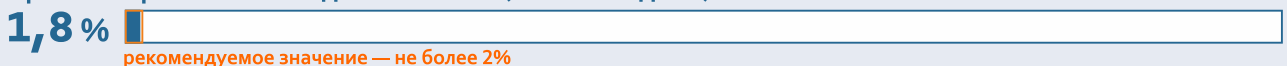
4. Виды полуприцепов в лизинговом портфеле



5. Структура задолженности перед кредиторами



6. Уровень проблемной задолженности (свыше 90 дней)





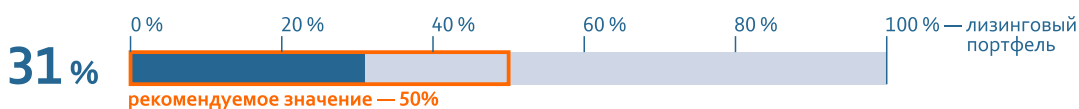
7. Динамика общей суммы лизинговых платежей за квартал, млн рублей



8. Максимальная доля 1 клиента в портфеле



9. Доля 10 крупнейших покупателей



10. СТИ



Уважаемые инвесторы!

Стратегия 2Q21 — Рост.

Продажи/портфель: лизинговый портфель с начала года +28%, к АППГ +103%

Программа субсидирования Минпромторгом покупок полуприцепной техники в льготный лизинг позволила существенно увеличивать продажи и лизинговый портфель с января по май 2021 года. Так за 1H21 продано в лизинг 200 единиц техники, против 62 годом ранее.

Доля кредитного портфеля в лизинговом выросла за квартал с 0,43 до 0,54 (при целевом уровне в 0,6).

Доля *tax* клиента снизилась до 8% (-3% с начала года). Доля TOP-10 клиентов составила 31% (-6% с начала года).

Проблемный долг NPL90+ на конец квартала составил 1,8% (+1% за квартал).

Resume:

Удается продолжать увеличивать лизинговый портфель, удерживая в «комфортных» значениях как показатели концентрации бизнеса на крупных клиентах, так и уровень просроченной задолженности NPL90+.

Доступность капитала средняя, фондирование и стоимость лизинга растут.

Цель по ЛП на конец 2021 года = 1,5 млрд рублей.

С уважением,
Константин Гурьянов.