



Инвестиционный отчет

31.12.2020

1. LTV (Коэффициент «Долг / Остаток лизинговых платежей»)



ДОЛГ 531 млн ₽

ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ

1,02 млрд ₽



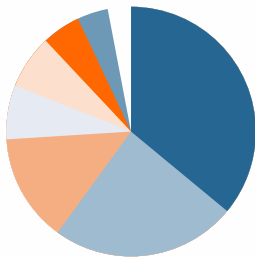
2. Коэффициент «Проценты к получению / Проценты к уплате»



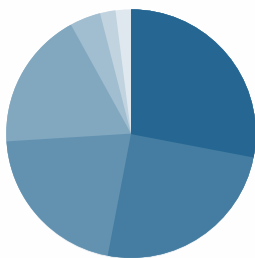
3. Количество полуприцепов, оформленных в лизинг, в штуках



4. Виды полуприцепов в лизинговом портфеле

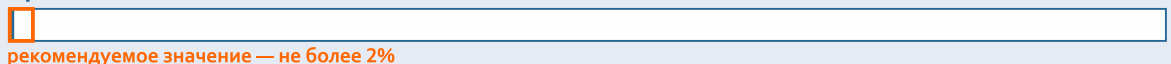


5. Структура задолженности перед кредиторами



6. Уровень проблемной задолженности (свыше 90 дней)

0,3%





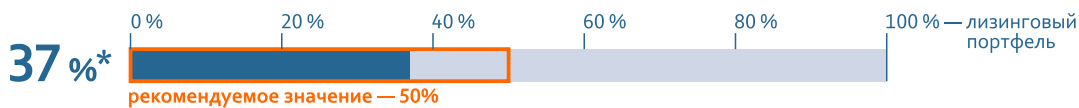
7. Динамика общей суммы лизинговых платежей за квартал, млн рубл й



8. Максимальная доля 1 клиента в портфеле



9. Доля 10 крупнейших покупателей



10. СТИ



Уважаемые инвесторы!

Post COVID-19 time. Стратегия 4Q20 — Increase.

Продажи/портфель: лизинговый портфель с начала года +58%. Программа субсидирования Минпромторга покупок полуприцепной техники в льготный лизинг позволила существенно увеличить продажи и лизинговый портфель. Доля кредитного портфеля в лизинговом увеличилась за квартал с 0,49 до 0,52 (при целевом уровне в 0,70).

Доля *max* клиента снизилась до 11% (–1500 б. п. с начала года). Доля TOP-10 клиентов снизилась до комфортных значений и составила 37% (–1800 б. п. с начала года).

Проблемный долг NPL90+ снизился до комфортного уровня <1%, за квартал снизился с 2,7% до 0,3%.

Более подробные комментарии по запросу.

Resume: Несмотря на COVID-19, нам удалось достигнуть цели по величине лизингового портфеля в **1 млрд ₹**. Привести в «комфортные» значения как показатели концентрации бизнеса на крупных клиентах, так и урегулированы ключевые проблемные кейсы (за счет досрочных погашений/изъятий) и NPL90+ — 0,3%. Качество лизингового портфеля за 2020 год значительно улучшилось.

Доступность капитала остается высокой. Лимит субсидий Минпромторга на 2021 год подтвержден, что позволит продолжить увеличивать лизинговый портфель в 1Q21.

Цель по ЛП на конец 2021 года — 1,5 млрд ₹.

С уважением,
Константин Гурьянов.