



Инвестиционный отчет

31.03.2020

1. LTV (Коэффициент «Кредит / Остаток лизинговых платежей»):



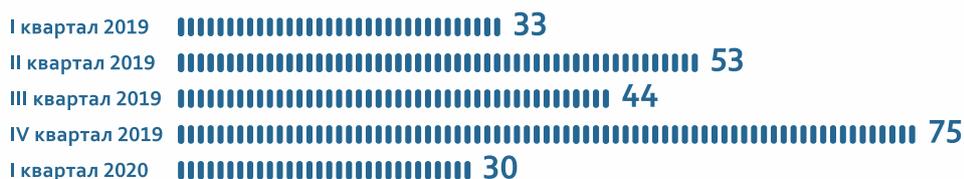
ДОЛГ 351 млн рублей

ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ 648 млн рублей

2. Коэффициент «Проценты к получению / Проценты к уплате»



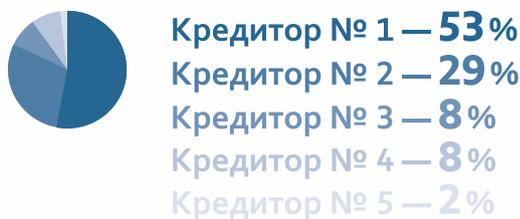
3. Количество полуприцепов, оформленных в лизинг, в штуках



4. Виды полуприцепов в лизинговом портфеле



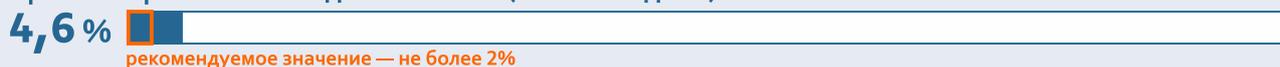
5. Структура задолженности перед кредиторами



6. Уровень просроченной задолженности (свыше 5 дней до 90 дней)



7. Уровень проблемной задолженности (свыше 90 дней)

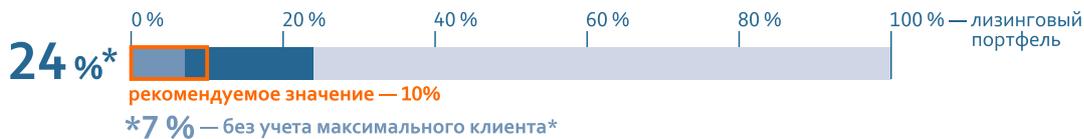




8. Динамика общей суммы лизинговых платежей за квартал, млн рубл й



9. Максимальная доля 1 клиента в портфеле



10. Доля 10 крупнейших покупателей



11. СТИ



Уважаемые инвесторы!

Продажи/портфель: лизинговый портфель к АППГ +69%, с начала года +1%.

Темп роста лизингового портфеля превышает прирост кредитного, доля кредитного портфеля в лизинговом увеличилась за квартал с 0,53 до 0,54 (при комфортном уровне в 0,7).

Доля *тах* клиента снизилась с 26% до 24%, как за счет погашений, так и прироста ЛП.

Учитывая планы прироста бизнеса на 2020 год (цель по ЛП > 1,2 млрд рублей), планируется сохранение концентрации на крупных клиентах выше комфортных значений.

Текущая просрочка платежей составила 5,2% (одна сделка, фактор — COVID-19). Проблемный долг снизился за квартал с 5,3% до 4,6% в связи с изменением порядка работы с проблемной задолженностью и увеличением ее эффективности. Более подробные комментарии по запросу.

COVID-19: пандемия (+ разрушение ОПЕС+) значительно увеличила неопределенность: по стоимости фондирования, по инвестпланам клиентов, по активности на рынке грузоперевозок и другим. Эта «действительность» будет влиять на бизнес весь IIQ20, ограничивая продажи, фокусируя на поддержании «здоровости» лизингового портфеля.

С уважением,
Константин Гурьянов.