

# ГОДОВОЙ ОТЧЕТ 2019



СЕСПЕЛЬ

ФИНАНС

# 1. Ключевые моменты в развитии компании

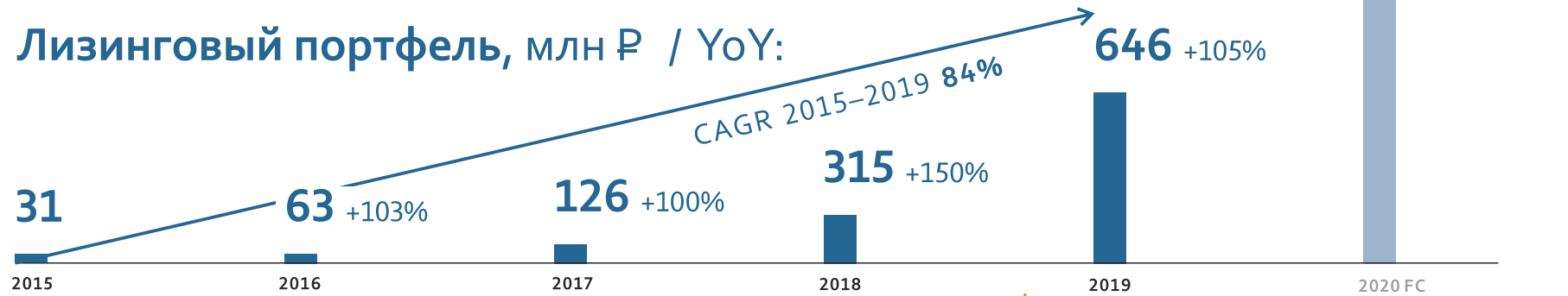


## 2. Кредитная история компании

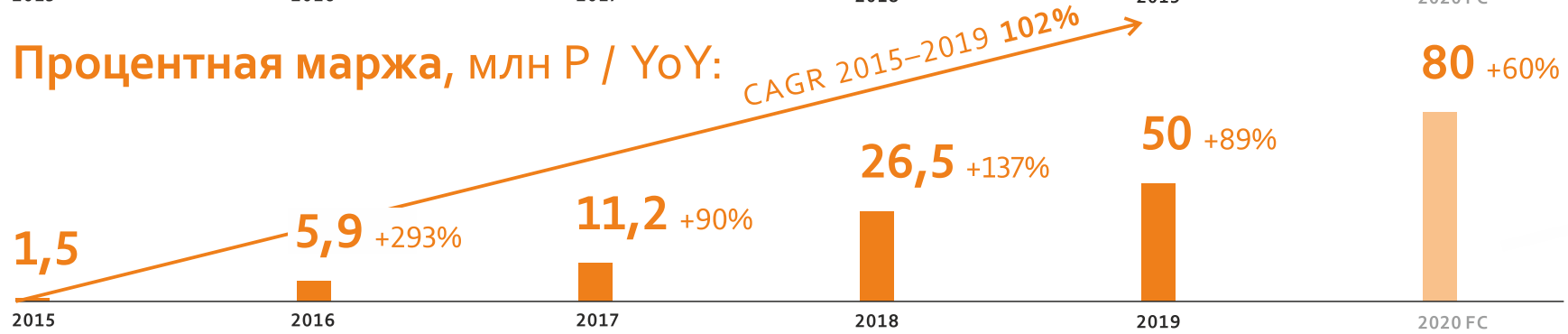


### 3. Сеспель-Финанс: 5 лет роста бизнеса

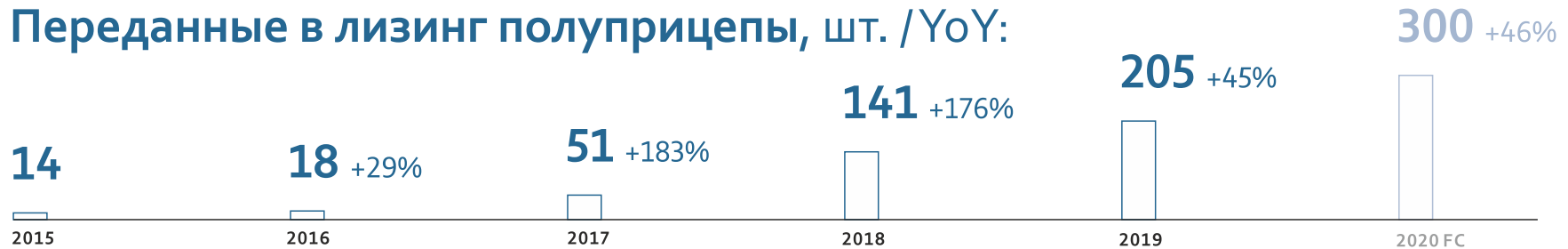
Лизинговый портфель, млн Р / YoY:



Процентная маржа, млн Р / YoY:

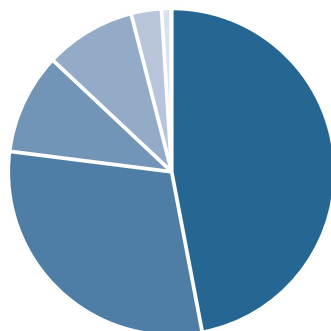


Переданные в лизинг полуприцепы, шт. / YoY:

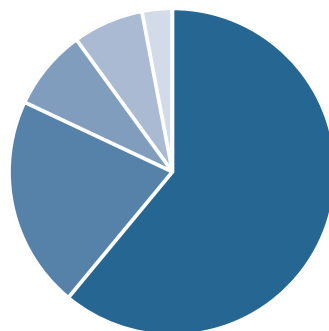


# 4. Диверсификация лизингового портфеля

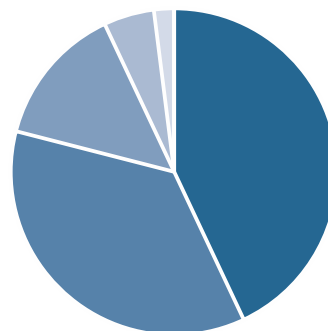
– по видам предметов лизинга:



– по отраслям:

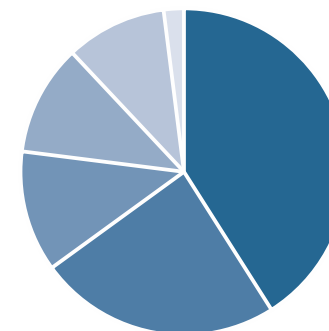


– по страховщикам:



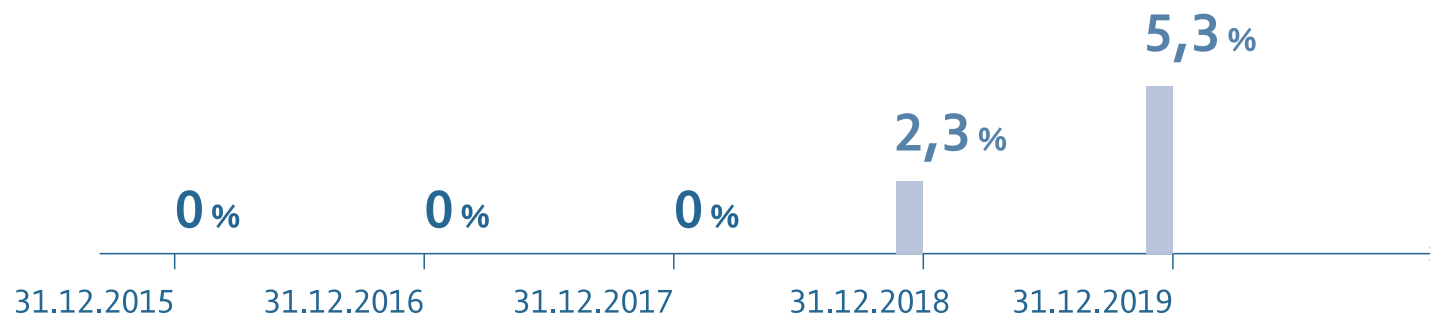
– по регионам:

ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ОКРУГА:



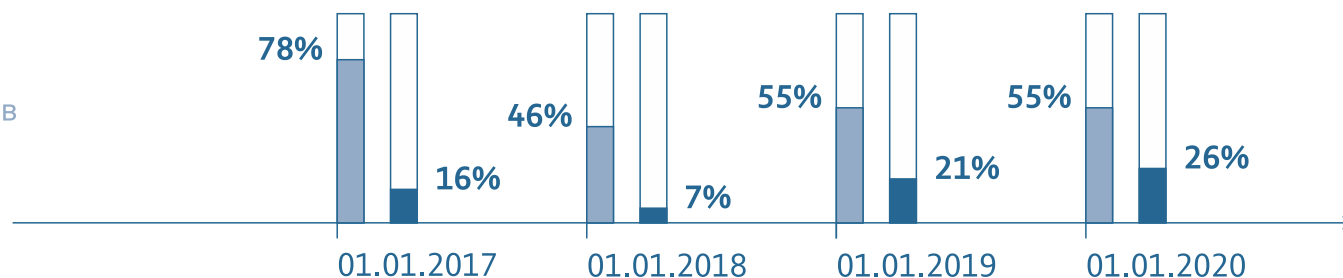
## 5. Данные по лизинговому портфелю

Качество портфеля, NPL 60+



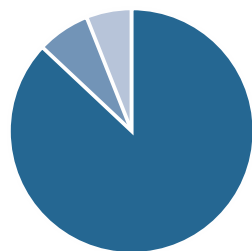
Концентрация\*

- 10 крупнейших клиентов
- 1 крупнейший клиент



По годовой выручке

лизингополучателей по классификации 209-ФЗ на 01.01.20



- малый бизнес, 87%
- средний бизнес, 7%
- крупный бизнес, 6%

\* Повышенная концентрация на клиентах является следствием высоких темпов роста Компании, и не эластичным приростом лизингового портфеля. При достижении лизингового портфеля более 1 млрд ₽ значения концентрации снизятся до приемлемых <8% на 1 крупнейшего клиента, <50% на 10 крупнейших клиентов.

## 6. Рыночная позиция ЛК «Сеспель-Финанс»

Ренкинг от «RAEX Аналитика», «Грузовой автотранспорт»:



347 млн ₹ –  
ЛК «СЕСПЕЛЬ-ФИНАНС»



Ренкинг от «Эксперт РА», «Грузовой автотранспорт»:



347 млн ₹ –  
ЛК «СЕСПЕЛЬ-ФИНАНС»



## 7. Финансовые результаты ЛК «Сеспель-Финанс» за 2019 год

### ОБЪЕМ НОВОГО БИЗНЕСА

стоимость предметов лизинга,  
приобретенных для клиентов  
по новым сделкам, с НДС.

**+34%**

вырос до **596 млн ₽**

### ЛИЗИНГОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ

за вычетом резерва  
под кредитные убытки

**+105%**

вырос до **646 млн ₽**



## 8. Структура фондирования

Показатель DEBT/EQUITY на 31.12.19 составил 8,2X (9,9X на начало года). Несмотря на снижение показателя, компания может привлекать капитал только с регрессом на материнскую компанию — ЗАО «Сеспель». В условиях темпов роста бизнеса более 100% ежегодно, приведение данного показателя к приемлемым значениям (4,0–5,0X) невозможно. При достижении лизингового портфеля 1,3–1,5 млрд ₽ дальнейшие темпы прироста будут менее 100% ежегодно, что позволит темпу прироста собственного капитала опередить их, а значит довести DEBT/EQUITY к целевому 4,0–5,0X.

Все обязательства представлены задолженностью перед материнской компанией ЗАО «Сеспель», займами инвестора, кредитами банков.

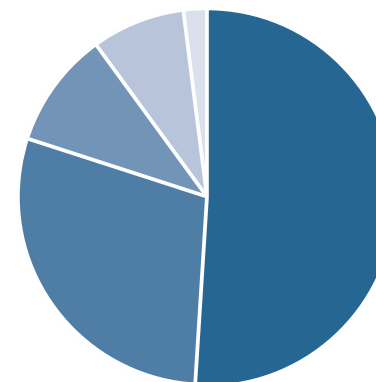
Все обязательства компании номинированы в рублях.

Кредиторами компании выступают крупные российские финансовые институты: Открытие, Ак Барс Банк, Сбербанк, ПСБ.

Обслуживание и погашение долга осуществляется без просрочек.

В целях хеджирования процентного риска по фондированию, в 2019 году заключен опцион CAP с «ФК Открытие» в сумме 100 млн ₽.

Структура задолженности перед кредиторами:



Кредитор № 1 — **51%**

Кредитор № 2 — **29%**

Кредитор № 3 — **10%**

Кредитор № 4 — **8%**

Кредитор № 5 — **3%**

## 9. Стратегия дальнейшего развития

Целевые показатели:

РОСТ  
НОВОГО БИЗНЕСА  
В 2020 ГОДУ

**+200%**

ДОЛГОВАЯ  
НАГРУЗКА  
DEBT / EQUITY  
К 2022 ГОДУ

**4,0–5,0**

ПРОЦЕНТНАЯ  
МАРЖА  
В 2020 ГОДУ

**8,5%**

ЛИЗИНГОВЫЙ  
ПОРТФЕЛЬ  
К 2021 ГОДУ

**1,2** млрд  
₽

NPL 60+  
К 2021 ГОДУ

**<1%**



© ООО ЛК «Сеспель-Финанс», 2020.