



Инвестиционный отчет

31.12.2019

1. LTV (Коэффициент «Кредит / Остаток лизинговых платежей»):



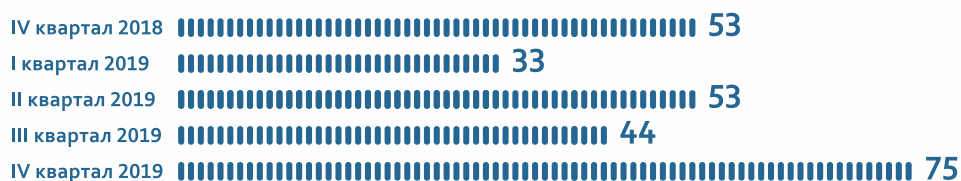
ДОЛГ 340 млн рублей

ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ 646 млн рублей

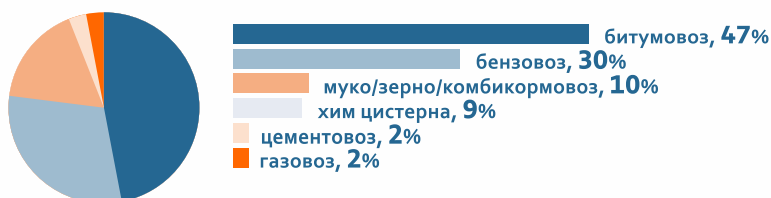
2. Коэффициент «Проценты к получению / Проценты к уплате»



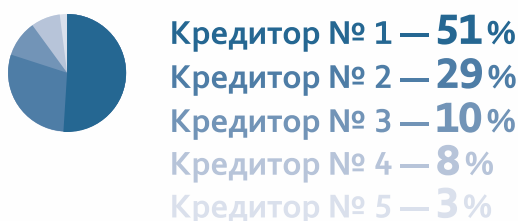
3. Количество полуприцепов, оформленных в лизинг, в штуках



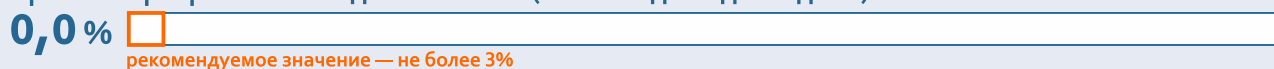
4. Виды полуприцепов в лизинговом портфеле



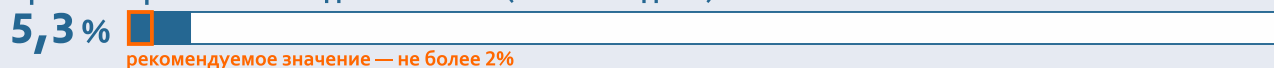
5. Структура задолженности перед кредиторами



6. Уровень просроченной задолженности (свыше 5 дней до 60 дней)



7. Уровень проблемной задолженности (свыше 60 дней)





8. Динамика общей суммы лизинговых платежей за квартал, млн рублей



9. Максимальная доля 1 клиента в портфеле



10. Доля 10 крупнейших покупателей



11. СТИ



Уважаемые инвесторы!

Продажи/портфель: лизинговый портфель к АППГ +105%. Темп роста лизингового портфеля превышает прирост кредитного, доля кредитного портфеля в лизинговом увеличилась за квартал с 0,42 до 0,53 (при комфортном уровне в 0,7). В этой связи, планируется дальнейшее активное привлечение заемного капитала в 1Q20.

Наша компания успешно выполнила все требования Правительства РФ в рамках Постановления №762 от 14.06.19 и получила субсидии за конец 2018 и 2019 в рамках Постановления Правительства №518 от 03.05.17.

Доля *tax* клиента снизилась с 31% до 26%, как за счет погашений, так и прироста ЛП. Учитывая планы прироста бизнеса на 2020 год (цель по ЛП > 1,2 млрд руб.), планируется сохранение концентрации на крупных клиентах выше комфортных значений.

Текущая просрочка платежей составила 0%. Проблемный долг вырос до 5,3% в связи с временным дефолтом по одной сделке, обеспеченной ликвидным имуществом. Более подробные комментарии по запросу.

С уважением,
Константин Гурьянов.